



МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА НА ОФЕРТИТЕ

Бенефициент: „ТВ – НЕТ САТЕЛИТ КОНДУКОВ И СИЕ” СД
Номер на договор: BG16RFOP002-2.002-0406-C01

Съгласно чл. 50, ал.1 от ЗУСЕСИФ за провеждане на процедура „Избор с публична покана“ за определяне на изпълнител с предмет:

„Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на ДМА и ДНА по следните обособени позиции:

1. Хардуерна конфигурация - 1 бр.;
2. Интегрирана софтуерна система за управление на телекомуникационни бизнес процеси - 1 бр.“

Всички оферти, които отговарят на обявените от Бенефициента условия, ще бъдат оценявани, съгласно предложената икономически най-изгодна оферта, която включва критерия „Оптимално съотношение качество-цена“, за всяка една обособена позиция индивидуално, респективно ще бъдат изготвени отделни класирания при следните показатели за определяне на комплексната оценка:

Показател 1 : *Предложена цена – П1*

Показател 2: *Гаранционен срок – П2*

Показател 3: *Технически преимущества – П3*

Комплексната оценка (КО) на всеки участник се получава като сума от точките по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = П1 + П2 + П3$$

Офертата, получила най-висока комплексна оценка (КО), се класира на първо място.

Относителна тежест на показателите за определяне на комплексна оценка на офертата:

Показател – П (наименование)	Относително тегло	Максимал но възможен брой точки	Символно обозначение (точките по показателя)
1	2	3	4
1. <i>Предложена цена – П1</i>	30 % (0,30)	100	Тц
2. <i>Гаранционен срок – П2</i>	30% (0,30)	100	Тг
3. <i>Технически преимущества – П3</i>	40% (0,40)	100	Ттп

----- www.eufunds.bg -----

„Този документ е създаден по проект „Развитие на управленския капацитет и растеж на „ТВ - НЕТ САТЕЛИТ КОНДУКОВ И СИЕ СД“ по договор BG16RFOP002-2.002-0406 -C01 с финансовата подкрепа на Оперативна програма „Иновации и конкурентоспособност“ 2014-2020 г., съфинансирана от Европейския съюз чрез Европейския фонд за регионално развитие. Цялата отговорност за съдържанието на документа се носи от „ТВ – НЕТ САТЕЛИТ КОНДУКОВ И СИЕ” СД и при никакви обстоятелства не може да се приема, че този документ отразява официалното становище на Европейския съюз и Управляващия орган.”



В колона № 1 са посочени определените показатели с техните обозначения; в колона № 2 са посочени относителните тегла на всеки показател, като процент от комплексната оценка (до 100%); в колона № 3 е посочен максимално възможният брой точки (еднакъв за всички показатели); в колона № 4 е дадено символното обозначение на точките, които ще получи дадена оферта в конкретен показател.

Указания за определяне на оценката по всеки показател:

Показател 1 – „Предложена цена” (П1) с максимален брой точки – 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Максимален брой точки (100 т.) получава кандидатът, **предложил най-ниска цена (в лева без ДДС)**. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 100 \times \frac{Ц_{\min}}{Ц_n}, \text{ където:}$$

- “100” е максималният брой точки по показателя;
- “ $Ц_{\min}$ ” е най-ниската предложена цена;
- “ $Ц_n$ ” е цената на n-я участник.

Точките по първия показател на съответния участник се получават по следната формула:

$$P1 = T_{ц} \times 0,30, \text{ където:}$$

- “0,30” е относителната тежест на показателя.

* *Забележка: закръглянето е до втори знак след десетичната запетая*

Показател 2 - „Гаранционен срок” (П2) с максимален брой точки 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,30.

Максималният брой точки (100 т.) получава офертата, която е с предложени най-добри условия по отношение на гаранционния срок - най-дълъг реалистичен гаранционен срок в месеци от датата на подписване на приемо-предавателен протокол, съобразен с обичайната практика на износване на предвиденото за закупуване оборудване и качествено сервизно обслужване.

Предложеният гаранционен срок не може да бъде по-малък от 24 месеца и да надвишава 60 месеца /посочени в образец за Оферта – част Техническо предложение/.

Останалите участници получават пропорционален брой точки по следната формула:

$$T_{Г} = \frac{\text{Предложен гаранционен срок от съответния кандидат (в месеци)}}{\text{Максимален предложен гаранционен срок (в месеци)}} \times 100, \text{ където}$$

- “100” е максималният брой точки по показателя



Точките по втория показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$П 2 = ТГ \times 0,30, \text{ където:}$$

➤ “0,30” е относителното тегло на показателя.

* Забележка: закръглянето е до втори знак след десетичната запетая

Показател 3 – „Технически преимущества“ (ПЗ) с максимален брой точки 100 и относително тегло в комплексната оценка – 0,40

За всеки ДМА са **определени технически преимущества**, които Бенефициентът счита за важни. Всяко оферирано от кандидата техническо преимущество, добавено към съответната машина, получава брой точки.

Максимален брой точки получава офертата, която има най-много технически преимущества, съгласно определената точкова система в таблицата за съответната Обособена позиция.

За Обособена позиция 1: Хардуерна конфигурация - 1 бр.

Техническо преимущество за Хардуерна конфигурация - 1 бр.		Точки
Сървър за управление на процесите - 1 брой	Шаси за монтиране в рак	4
	2 процесора с 8 ядра с минимална версия E52620V4	4
Оптична терминираща система с поне 8 изходни оптични порта - 2 броя	да има софтуер работещ под Операционна система Windows или еквивалент	7
	използва независима база данни с опции за резервиране и импортиране	4
	възможност за мониторинг на натовареността и съдържание на трафика	4
	да може напълно да управлява и следи параметрите на поне 8 вида клиентски устройства за гъвкавост на мрежата и услугите към клиентите	10
Оптично клиентско устройство за приемане на интернет - 220 броя	Максимално разстояние – поне 18 км	6
Оптично клиентско устройство за приемане на интернет и телевизия - 60 броя	Възможност за управление от оптичната терминираща система	4
	Телевизионната част/ RF на устройството да може да се включва и изключва от оптичната терминираща система индивидуално и независимо от интернет услугата	4
Телевизионен цифров приемник - 700 броя	наличие на USB порт	4
	възможност за поддържане до 6000 канала	5
	наличие на външен инфрачервен приемник	5
	честотен обхват: 48~862 MHz	5
	RF входно ниво: -80 dBm до -20 dBm	5
Цифрова карта за кодиране - 1100 броя	наличие на 5 нива на родителски контрол	8
	съвместимост със стандарт ISO/IEC 7816 1-3 или еквивалент	6



	възможност за изпращане на съобщения до картите	7
	възможност ПИН кодът на смарт картата да бъде възстановен от CAS сървъра дистанционно	8
Максимално възможни точки по показател Т_{ТП}		100 т.

Точките по третия показател на съответния участник за **Обособена позиция 1** се получават по следната формула:

$$ПЗ = Т_{ТП} \times 0,40, \text{ където:}$$

➤ “0,40” е относителната тежест на показателя

** Забележка: закръглянето е до втори знак след десетичната запетая*

За Обособена позиция 2: Интегрирана софтуерна система за управление на телекомуникационни бизнес процеси - 1 бр.

Техническо преимущество за Интегрирана софтуерна система за управление на телекомуникационни бизнес процеси - 1 бр.	Точки
съвместимост с кодираща система Conax Contego версия: 6.7.156 или еквивалент;	25
възможност за илюстриране на интернет свързаността до крайния потребител от 24 часа до 7 дни назад;	25
отразяване на моментното състояние на латентността чрез графики.	25
възможност за изпращане на кратки текстови съобщения (SMS) до краен потребител или група от потребители директно от системата.	25
Максимално възможни точки по показател Т_{ТП}	100 т.

Точките по третия показател на съответния участник за **Обособена позиция 2** се получават по следната формула:

$$ПЗ = Т_{ТП} \times 0,40, \text{ където:}$$

➤ “0,40” е относителната тежест на показателя

** Забележка: закръглянето е до втори знак след десетичната запетая*